

Sales Manager til Dania Plast's akvakultur division

Vil du arbejde med bæredygtig og patenterede løsninger, der allerede gør en forskel globalt? Trives du med ansvar og med, at dit arbejde har afgørende betydning for Dania Plast's fortsatte vækst? Så er det dig vi søger.

Dania Plast søger en ny Sales Manager, der med et stærkt kommercielt og teknisk mindset, selvstændigt kan drive salget af vores egenudviklede og patenterede Biomedier – RK BioElements og Saddle Chips.

Om Dania Plast og RK Bioelements

Siden 2009 har Dania Plasts biomedier været anvendt til effektiv biologisk vandrensning. Løsningerne er velafprøvede, skalerbare og bæredygtige – og anvendes i dag over hele verden. Vores biomedier anvendes primært i akvakultur-industrien, men har potentiale for anvendelse i andre industrier med behov for vandrensning.

Danias biomedie produceres på vores site i Skive og fremstilles af genanvendte materialer. Produkterne er udviklet med fokus på høj biologisk ydeevne, lang levetid og lav miljøpåvirkning.

Læs mere om produkterne på <https://rkbioelements.dk/>

Selvstændighed og autonomi

Som Sales Manager får du det overordnede ansvar for salget af Danias biomedier – både nationalt og internationalt. Du driver hele salgsprocessen fra teknisk dialog og behovsafdækning til tilbudsgivning og kontraktindgåelse.

Stillingen giver dig stor indflydelse og mulighed for aktivt at præge udviklingen af RK BioElements/Saddle Chips' og Dania Plasts fortsatte vækst inden for biologisk vandrensning.

Du arbejder selvstændigt med at:

- Etablere nye kunder og markeder
- Tilknytte og udvikle relationer til eksisterende kunder
- Identificere nye anvendelser, kundesegmenter og vækstmuligheder

Du vil få en alsidig rolle og følgende vil fylde i dagligdagen:

- Salg af Dania Plasts biomedier (RK BioElements og Saddle Chips)
- Teknisk rådgivning og dialog med kunder og samarbejdspartnere

Dania Plast A/S

 Skive afd. Fabriksvej 10, DK-7800 Skive
Mariager afd. Daniavej 14, DK-9550 Mariager

 +45 70 27 40 55
dania@danial.dk

 dania.dk
CVR 14 32 48 36

- Udarbejdelse af tekniske og kommercielle tilbud
- Opbygning og vedligeholdelse af langvarige kunderelationer
- Gennemførelse af kundemøder, opfølgning på tilbud og forhandling af aftaler
- Ansvar for salgsudvikling i Danmark samt relevante internationale markeder
- Bidrage aktivt til forretningsudvikling og produktudvikling i samarbejde med organisationen
- Løbende opdatering af teknisk viden inden for biologisk vandrensning og biofilter-løsninger
- Rejseaktivitet i og udenfor Europa i form af messe og kundebesøg

Proaktiv sælger med kommercielt sigte

Vi forestiller os, at du har solid erfaring med teknisk B2B-salg og projektsalg. Det er ikke afgørende, at du har kendskab til vandrensning eller erfaring med salg af plastbaserede komponenter, så længe du er motiveret for at tilegne dig en indgående viden om vores produkter og relevante brancher.

Vi forestiller os at du:

- Har en stærk forretningsforståelse og kan omsætte tekniske løsninger til værdiskabende tilbud og salg
- Er proaktiv og nysgerrigt opsøgende
- Er struktureret, selvstændig og arbejder målrettet og resultatorienteret
- Evner at arbejde både strategisk, taktisk og operationelt
- Kan begå dig flydende på dansk og engelsk, og er vant til at arbejde med internationalt salg

Velrenommeret produktionsvirksomhed med tydelige værdier

Dania Plast A/S er en moderne sprøjtestøbevirksomhed beliggende i Skive og Assens ved Mariager med en omsætning på +100 mio. DKK. Virksomheden har 60 ansatte og over 70 sprøjtestøbemaskiner. Dania Plast arbejder inden for tre forretningsområder: Egne produkter, renrums-produktion og OEM-produktion af tekniske produkter til en række større danske og udenlandske kunder. Dania Plast er en virksomhed med ambitioner og du vil med dine faglige og personlige kompetencer få mulighed for at gøre en forskel. Du bliver en del af en dynamisk organisation med dygtige, dedikerede og loyale kollegaer, hvor kulturen er præget af respekt, tillid og ordentlighed.

Interesseret?

Så send os dit CV og beskriv hvorfor det her er jobbet for dig. Du ansøger via knappen "ansøg". Har du spørgsmål, ønsker at høre mere eller foretrækker du bare at sætte ord på din motivation over telefonen, så hold dig endelig ikke tilbage. Ane Bruhn fra Cokonnnect kan kontaktes på 20644652 eller på ane@cokonnnect.dk.

Dania Plast A/S

 Skive afd. Fabriksvej 10, DK-7800 Skive
Mariager afd. Daniavej 14, DK-9550 Mariager

 +45 70 27 40 55
danial@danial.dk

 danial.dk
CVR 14 32 48 36